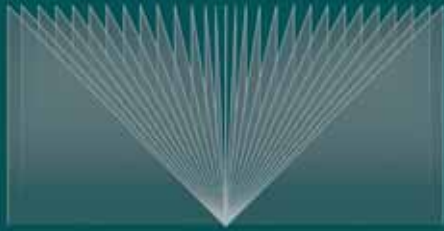


IMPECCABLE LEADERSHIP WITH IMPACT

HOE DOE JE DAT?

CURIOUS





IMPECCABLE LEADERSHIP WITH IMPACT

HOE DOE JE DAT?

Samen doelen realiseren vraagt om het vermogen anderen te betrekken en begeleiden in hun ontwikkeling. De eerste stap is echt contact maken om vervolgens samen te onderzoeken wat nodig is voor succes. De bron van dat succes is jouw persoonlijke ontwikkeling. In deze training ligt de nadruk op het leggen van dat contact en het bereiken van je persoonlijke- en bedrijfsdoel. Je verbetert de kwaliteiten die je nodig hebt als leidinggevende, zoals inlevingsvermogen, openheid, creativiteit, integriteit en objectiviteit.

WAT KAN JE VERWACHTEN

- Hoe krijg je zodanig contact met je medewerkers dat het lukt om **open te staan voor elkaars suggesties**? En je vervolgens meer invloed kan uitoefenen en je doelen weet te realiseren?
- Hoe **herken je het ontwikkelingsniveau van je team** en de uitdagingen die elk niveau met zich meebrengt?
- Hoe **herken je de verschillende fasen van een gesprek** met de bijbehorende aandachtspunten?

OM TE BEGINNEN BIJ HET BEGIN...

- Je wordt met 6-deelnemers begeleid door 1 trainer. Zo krijg je de beste persoonlijke begeleiding. De groep bestaat uit maximaal 12-persoonen met 2-trainers;
- Wij creëren een veilige omgeving waarin deelnemers en trainers weten wat zij van elkaar mogen verwachten en waarop zij elkaar kunnen aanspreken;
- Jouw vragen, dilemma's en doelen zetten we vooraf op papier, zodat we samen achteraf kunnen toetsen of de training zijn doel heeft bereikt.

WAT IMPECCABLE LEADERSHIP JE BRENGT...

- Je krijgt een **heldere visie op leiderschap en coaching**. Zo staan we stil bij de volgende vragen: wat verstaan wij onder leiderschap en coaching? Wat is kenmerkend? Welke elementen spelen een rol? Hoe hangen ze samen? Welke capaciteiten kun je inschakelen? Welke valkuilen kun je beter vermijden? Welke mogelijkheden kun je benutten?
- Je begrijpt op **welke factoren jij impact kunt hebben in een gesprek**. Hoe je een motiverende verdieping in relatie en inhoud kunt brengen. We verdiepen de antwoorden op de volgende vragen: Wat is de invloed van jouw waarden en overtuigingen op gedrag? Hoe kom je als leidinggevende in contact met drijfveren van je medewerkers? Op welke manier concretiseer je die naar actie en resultaat? En hoe lukt dat om je ook in staat te stellen om je effectiviteit tijdens gesprekken te vergroten?
- Je leert **bewust en stapsgewijs** met je medewerkers te werken aan **resultaat en ontwikkeling**;
- Je leert te werken met het Transformatie Proces Model (TPM): dit is **een praktisch hulpmiddel om het geleerde in de praktijk te brengen**, vast te houden en uit te bouwen. Verder helpt dit model je bij de volgende vraagstukken: Wanneer stel je wat voor soort vragen? Wat doe je als het gesprek niet loopt? Wat kun je doen om tot de kern van de zaak te komen? Je kunt dit model ook gebruiken als referentiemiddel om achteraf gesprekken te evalueren.

HOE IS DE TRAINING OPGEBOUWD...

De theorie wordt steeds in korte presentaties toegelicht. Vervolgens ga je aan de slag met oefeningen en rollenspellen (met acteur). We nemen ook één oefengesprek van je op. Dit doen we zodat je dieper inzicht krijgt in je eigen kwaliteiten en de punten die je kunt ontwikkelen. Onderwerpen en cases die aan bod komen zijn direct gekoppeld aan je eigen praktijk als manager. Denk aan het voeren van lastige gesprekken; begeleiding en coachingsvaardigheden; en het afstemmen van de doelen van de organisatie met die van een medewerker. Er is tijdens de training ook gelegenheid voor individuele coaching.

“Mensen kennen elkaar nu beter, weten elkaar beter te vinden in de kwaliteiten die ze hebben. Ze spreken elkaar beter aan op dingen die ze minder goed kunnen of waar ze zich in kunnen ontwikkelen”.

INVESTERING...

De kosten van de driedaagse training Impeccable Leadership with Impact bedragen € 2.295,- excl. BTW en hotelaccommodatie.

Het leerproces gaat in de avond door. Overnachten in het hotel is dan ook onderdeel van het programma. Met verschillende hotels hebben we een arrangement voor een gereduceerde prijs afgesproken. Een 3-daags arrangement kost ongeveer € 500,-. Het arrangement verreken je na afloop van de training zelf met het hotel (ter plaatse of door middel van een zakelijke factuur).

TENSLOTTE...

Als trainers stoppen wij niet met onze inzet totdat je 100% tevreden bent over wat je hebt bereikt en je antwoord hebt gekregen op de door jou gestelde vragen. Soms leidt dit tot een gesprek na afloop van de training, een enkele keer tot een vervolgesprek enige tijd later. Je bent hiervoor altijd welkom op ons kantoor.



PROGRAMMA 3-DAAGSE TRAINING

DAG 1

Ochtend (09.00 - 12.30 uur tijden zijn indicaties)

- Welkom, ontvangst met koffie/thee, uitleg doel, spelregels en methode van de training;
- Inventarisatie vragen, dilemma's en doelen;
- Lunch.

Middag (13.30 - 19.00 uur)

- Oefening: de kunst van vragen stellen.
- 19.00 - 20.00 uur: sport/ontspanning;
- 20.00 uur: diner.

DAG 2

Ochtend (09.00 - 12.30 uur)

- Terugblik op de inzichten en successen van de eerste dag;
- Uitleg “waarden en overtuigingen”;
- Oefening: inzicht in waarden en overtuigingen;
- Presentatie en oefening: het Transformatie Proces Model (TPM);
- Voorbereiding oefening met acteur;
- Lunch.

Middag (13.30 - 18.00 uur)

- Praktijkcase met acteur.
- 19.00 - 20.00 uur: sport/ontspanning;
- 20.00 uur: diner

DAG 3

Ochtend (09.00 - 12.30 uur)

- Terugblik op de inzichten en successen van de tweede dag;
- Uitleg commitment, creativiteit en doelintegratie;
- Oefenen aan de hand van case;
- Case bespreking;
- Terugkijken eigen vragen, leerbehoeften en doelen.
- Lunch.

Middag (13.30 - 17.00 uur)

- Uitleg over delegeren en appellerende doelen stellen;
- Individuele coaching oefening;
- Evaluatie en borging naar de praktijk.

Voor België:

BeCoach

Benedikte@becoach.be

www.becoach.be

0 (032) 478780424



FRITS PHILIPS JR. & PARTNERS

Hoofdstraat 71
3971 KD Driebergen-Rijsenburg

+31 (0)344 714 381

fnp@fnp.nl

www.fnp.nl



SINDS 1983

GELUKKIGE MENSEN, SUCCESVOLLE BEDRIJVEN EN EEN GEZONDE WERELD